

# VERTRAUEN. VERANTWORTUNG. VORANKOMMEN.

Gothaer

## Willkommen bei der Gothaer

Authentisch. Echt. Unverstellt. So sind wir. Und so kannst du bei uns jederzeit sein.

Als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit wissen wir seit über 200 Jahren, welche Kraft und Dynamik der gemeinschaftliche Zusammenhalt erzeugt. Er inspiriert uns bis heute, mutig neue Wege zu gehen.

Freu dich auf einen Mix aus individuellen Freiheiten, vielfältigen Arbeitgeberleistungen und einer starken Gemeinschaft, auf die du jederzeit zählen kannst.

Für das Team Outbound & Kampagnen Telefonie des Gothaer Beratungs- und Vertriebsservices in Köln suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Versicherungsberater\*in Inside Sales

In unserem 10-köpfigen Team unterstützen wir unsere Vertriebspartner bei ihrer Bestandsarbeit, indem wir Bedarfe bei Endkunden wecken, die einer Vertragsaktualisierung oder in einem Direktabschluss am Telefon münden.

# Versicherungsberater\*in unserer Bestandskunden - Inside Sales

Das ist deine neue Aufgabe

- Du unterstützt unsere Exklusiv- und Maklervertriebe bei zentralen Kampagnen und Einzelaufträgen telefonisch, kompetent und verbindlich
- Du führst spartenübergreifende Gespräche mit Bestandskund\*innen und weckst neue Bedarfe
- Du bearbeitest und qualifizierst Leads, die über unseren Digitalvertrieb generiert werden
- Du wirkst aktiv an Vertragsoptimierungen mit und bringst deine Beratungskompetenz gezielt ein
- Du gestaltest gemeinsam mit dem Team neue Ansätze im telefonischen Vertrieb und Kampagnenmanagement

# Das bringst du mit

#### Erforderlich:

- Du verfügst über Vertriebserfahrung idealerweise im telefonischen oder persönlichen Versicherungsvertrieb
- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung als Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen oder eine vergleichbare Qualifikation (z.B. Versicherungsfachmann/-frau)
- Du bringst fundiertes Fachwissen in den Bereichen SHUK und Krankenversicherung mit

#### Das ist "nice to have":

- Du bist kommunikativ, überzeugend und hast Freude an der aktiven Kundenansprache
- Teamarbeit, Eigeninitiative und Zielorientierung zeichnen dich aus

# Das bieten wir dir

- Gothaer-Mindset leben Verantwortung beflügelt, Konsequenz stärkt, Kompetenz entscheidet, gemeinsam gewinnt und Zukunft begeistert
- Flexibel arbeiten Mobiles Arbeiten tageweise möglich, flexible Arbeitszeit und 29 Urlaubstage
- Familiäre Unterstützungsmodelle KiTa-Kooperation, Ferienprogramme und weitere Angebote vom PME Familienservice

- Auszeit nehmen bis zu sechs Monate ins Sabbatical
- Quer durch's Land für dich gibt es das Deutschland-Ticket für 19 Euro im Monat
- Individuell (weiter)entwickeln Vielseitiges Qualifizierungsangebot mit Seminaren,
   Programmen, Netzwerkformaten, Sprachkursen in Deutsch und Englisch, Training on the job oder E-Learnings
- Gut versorgt Betriebsrestaurant, Kaffeebar, (Online-)Sport- und Präventionsangebote, mehrfach ausgezeichnetes Gesundheitsmanagement, Employee Assistance Programm, Rabatte auf Versicherungsprodukte und Einkaufsvergünstigungen (z. B. Nachlässe über Corporate Benefits in Onlineshops)
- Für die Zukunft sorgen Unsere eigene betriebliche Altersversorgung (bAV) ab dem ersten Arbeitstag
- Nachhaltiger arbeiten und leben Aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten im Nachhaltigkeitsmanagement sowie Bike-Leasing, E-Tankstellen, Car-Sharing-Parkplätze, CO2-Neutralität

Jetzt bewerben

### Kontakt

Jean-Pascal Boeff

jean-pascal.boeff@gothaer.de

0221 308-22843

Mach dir deinen eigenen Eindruck auf www.gothaer.de/karriere