



**ABSCHÄTZEN.  
EINSCHÄTZEN.  
WERTSCHÄTZEN.**

**Gothaer**

## Willkommen bei der BarmeniaGothaer

Authentisch. Echt. Unverstellt. So sind wir. Und so kannst du bei uns jederzeit sein.

Als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit wissen wir seit über 200 Jahren, welche Kraft und Dynamik der gemeinschaftliche Zusammenhalt erzeugt. Er inspiriert uns bis heute, mutig neue Wege zu gehen.

Freu dich auf einen Mix aus individuellen Freiheiten, vielfältigen Arbeitgeberleistungen und einer starken Gemeinschaft, auf die du jederzeit zählen kannst.

Entdecke jetzt den Job, der zu dir passt.

## Organisationsleiter\*in Vertriebsdirektion Frankfurt

### Das ist deine neue Aufgabe

- Kern deiner Tätigkeit ist die Planung und Umsetzung der qualitativen und quantitativen Organisationsentwicklung des zugeordneten Gebietes und die Sicherstellung des Erreichens von Produktions- und Vertriebszielen der jeweiligen Agenturen
- Du unterstützt ihre Entwicklung durch Identifikation von Potenzialen, begleitest sie in ihrem Karriereweg und erstellst die zugehörigen Business Cases für bzw. mit den Agenturen

- Darüber hinaus erkennst du Qualifizierungsbedarfe, planst entsprechende Qualifizierungsmaßnahmen und hältst diese nach
- Als erste\*r Ansprechpartner\*in bindest du Spezialisten zur Umsetzung von Entwicklungs- und vertrieblichen Maßnahmen ein und begleitest die Maßnahmenumsetzung sowie das Controlling zur Zielerreichung
- Du übernimmst die aktive Nachfolgeplanung und gewinnst neue Agenturen, begleitest ihr technisches Onboarding und die Einarbeitung
- Nicht zuletzt begleitest du das technische Onboarding und die Einarbeitung neuer Agenturen und förderst die regionale Zusammenarbeit zwischen den Agenturen

## Das bringst du mit

- Du zeichnest dich durch sehr gute Kommunikations-, Kooperations- und Konfliktfähigkeiten aus
- Darüber hinaus verfügst du über ausgeprägtes, konzeptionelles und strategisches Denken, Organisationstalent und Planungsgeschick
- Du überzeugst außerdem durch eine hohe Leistungsmotivation und Bereitschaft zur Verantwortungsübernahme
- Dein stark vertriebs- und kundenfokussiertes Mindset kannst du gut an unterschiedliche Persönlichkeiten weitergeben, sie gezielt darin entwickeln und so zum Wachstum der Agenturen beitragen
- Fachlich bringst du eine abgeschlossene Ausbildung zum\*r Kaufmann\*frau für Versicherungen und Finanzanlagen oder als Fachmann\*frau für Versicherungsvermittlung (IHK) oder einen wirtschaftsnahen Studienabschluss mit
- Du konntest bereits einschlägige Berufserfahrung im Versicherungsvertrieb sammeln und hast idealerweise gute regionale Marktkenntnisse
- Eine hohe Reisebereitschaft sowie der Besitz eines PKW-Führerscheins runden dein Profil ab

Alle Bewerbungen werden von unserem Partnerunternehmen upo bearbeitet. Die Position ist in Vollzeit sowie Teilzeit mit einem Mindestumfang von 80% zu besetzen.

## Das bieten wir dir

- BarmeriaGothaer-Mindset leben – Verantwortung befähigt, Konsequenz stärkt, Kompetenz entscheidet, gemeinsam gewinnt und Zukunft begeistert
- Flexibel arbeiten – Homeoffice, flexible Arbeitszeit und 30 Urlaubstage
- Gut ausgestattet – Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung), Laptop und Smartphone
- Familiäre Unterstützungsmodelle – KiTa-Kooperation, Ferienprogramme und weitere Angebote vom PME Familienservice
- Auszeit nehmen – bis zu sechs Monate ins Sabbatical
- Quer durch's Land – für dich gibt es das Deutschland-Ticket für 23 Euro im Monat
- Individuell (weiter)entwickeln – Vielseitiges Qualifizierungsangebot mit Seminaren, Programmen, Netzwerkformaten, Sprachkursen in Deutsch und Englisch, Training on the job oder E-Learnings
- Gut versorgt – (Online-)Sport- und Präventionsangebote, mehrfach ausgezeichnetes Gesundheitsmanagement, Employee Assistance Programm, Rabatte auf Versicherungsprodukte und Einkaufsvergünstigungen (z. B. Nachlässe über Corporate Benefits in Onlineshops)
- Für die Zukunft sorgen – Unsere eigene betriebliche Altersversorgung (bAV) ab dem ersten Arbeitstag
- Nachhaltiger arbeiten und leben – Aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten im Nachhaltigkeitsmanagement sowie Bike-Leasing.
- Alle weiteren Benefits findest du hier: <https://karriere.gothaer.de/echt-gothaer/benefits/>

Jetzt bewerben

## Kontakt

Ruth Böck

[r-boeck@upo.de](mailto:r-boeck@upo.de)

[0221 7166767-56](tel:02217166767-56)

Mach dir deinen eigenen Eindruck auf [www.gothaer.de/karriere](http://www.gothaer.de/karriere)