



**ABSCHÄTZEN.
EINSCHÄTZEN.
WERTSCHÄTZEN.**

Gothaer

Willkommen bei der BarmeniaGothaer

Authentisch. Echt. Unverstellt. So sind wir. Und so kannst du bei uns jederzeit sein.

Als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit wissen wir seit über 200 Jahren, welche Kraft und Dynamik der gemeinschaftliche Zusammenhalt erzeugt. Er inspiriert uns bis heute, mutig neue Wege zu gehen.

Freu dich auf einen Mix aus individuellen Freiheiten, vielfältigen Arbeitgeberleistungen und einer starken Gemeinschaft, auf die du jederzeit zählen kannst.

Entdecke jetzt den Job, der zu dir passt.

Vertriebsmanager*in KMU Nord-Ost

Das ist deine neue Aufgabe

- Du betreust und entwickelst eigenverantwortlich die Zusammenarbeit mit ausgesuchten Vertriebspartner*innen mit Blick auf deren Performance in den relevanten Geschäftsfeldern
- Du entwickelst gemeinsam mit deinen Vertriebspartner*innen zielgerichtete Ansätze zum weiteren Ausbau des Bestandes, z. B. spezielle Deckungskonzepte oder Portfolio-Umdeckungen. Dabei steht ein gesunder Bestandsmix im Fokus

- Darüber hinaus arbeitest du eng mit den Fachabteilungen, z. B. Underwriting, Schaden und Produktmanagement, zusammen
- Du analysierst regelmäßig Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und leitest daraus Maßnahmen zur Steigerung des Erfolgs im Sinne der vereinbarten Ziele ab
- Du unterstützt die Vertriebspartner fachlich und vertrieblich in allen Fragen rund um unsere Kompositprodukte. Dabei führst du auch eigenständig Produkt- und Vertriebsschulungen sowie Webinare durch
- Nicht zuletzt entwickelst und pflegst du dein internes und externes Netzwerk

Das bringst du mit

- Du verfügst über ausgeprägte Vertriebs- und Kommunikationsstärke und hast Freude am persönlichen Umgang mit Vertriebspartner*innen
- Du bist in der Lage, komplexe Sachverhalte zu durchdringen und sinnvolle Lösungen konzeptionell zu erarbeiten
- Zudem verfügst du über ein hohes Maß an Eigeninitiative und Treiberqualität
- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung zum*zur Kaufmann*frau für Versicherungen und Finanzanlagen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du hast fundierte Kenntnisse in den Kompositsparten mit Schwerpunkt im gewerblichen Geschäft
- Idealerweise hast du mehrjährige Berufserfahrung im Maklervertrieb eines Versicherers oder bei einem Makler
- Du hast gute Kenntnisse und Fähigkeiten, um in Verhandlungen zu bestehen und gute Ergebnisse zu erzielen
- Du bist in der Lage, dabei moderne Tools sinnvoll einzusetzen bzw den Umgang mit neuen Technologie schnell zu erlernen

Das bieten wir dir

- BarmeniaGothaer-Mindset leben – Verantwortung beflügelt, Konsequenz stärkt, Kompetenz entscheidet, gemeinsam gewinnt und Zukunft begeistert
- Flexibel arbeiten – Homeoffice, flexible Arbeitszeit und 30 Urlaubstage

- Gut ausgestattet – Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung), Laptop und Smartphone
- Familiäre Unterstützungsmodelle – KiTa-Kooperation, Ferienprogramme und weitere Angebote
- Auszeit nehmen – bis zu sechs Monate ins Sabbatical
- Quer durch's Land – für dich gibt es das Deutschland-Ticket für 23 Euro im Monat
- Individuell (weiter)entwickeln – Vielseitiges Qualifizierungsangebot mit Seminaren, Programmen, Netzwerkformaten, Sprachkursen in Deutsch und Englisch, Training on the job oder E-Learnings
- Gut versorgt – (Online-)Sport- und Präventionsangebote, mehrfach ausgezeichnetes Gesundheitsmanagement, Employee Assistance Programm, Rabatte auf Versicherungsprodukte und Einkaufsvergünstigungen (z. B. Nachlässe über Corporate Benefits in Onlineshops)
- Für die Zukunft sorgen – Unsere eigene betriebliche Altersversorgung (bAV) ab dem ersten Arbeitstag
- Nachhaltig arbeiten und leben – Aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten im Nachhaltigkeitsmanagement sowie Bike-Leasing.
- Alle weiteren Benefits findest du hier: <https://karriere.gothaer.de/echt-gothaer/benefits/>

Jetzt bewerben

Kontakt

Andreas Schmitt

andreas.schmitt@gothaer.de

0049 40 3704-42146

Mach dir deinen eigenen Eindruck auf www.gothaer.de/karriere