



NEUE PERSPEKTIVEN.  
NEUE FREIHEITEN.  
NEUE WEGE.

Gothaer

## Willkommen bei der BarmeniaGothaer

Authentisch. Echt. Unverstellt. So sind wir. Und so kannst du bei uns jederzeit sein.

Als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit wissen wir seit über 200 Jahren, welche Kraft und Dynamik der gemeinschaftliche Zusammenhalt erzeugt. Er inspiriert uns bis heute, mutig neue Wege zu gehen.

Freu dich auf einen Mix aus individuellen Freiheiten, vielfältigen Arbeitgeberleistungen und einer starken Gemeinschaft, auf die du jederzeit zählen kannst.

Entdecke jetzt den Job, der zu dir passt.

## Verkaufsleiter\*in Vermögen Ost

### Das ist deine neue Aufgabe

- Kern deiner Tätigkeit ist die Betreuung und Unterstützung des regionalen, selbständigen Außendienstes der Gothaer im Investmentfondsvertrieb (§ 34f GewO und Haftungsdach)
- Dabei übernimmst du u. a. die Besuchsbegleitung bei Endkundenterminen zusammen mit dem Außendienst
- Du verantwortest für dein Vertriebsgebiet die Produktions- und Qualifizierungsziele im Investmentbereich, insbesondere für die Gothaer Fonds

- Du unterstützt den Außendienst durch Schulungen und Coachings sowie bei der Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen
- Darüber hinaus wirkst du bei der Durchführung von Endkundenveranstaltungen, Investmentforen, Arbeitskreisen und Workshops rund um das Thema der Kapitalanlage mit
- Du hältst Präsentationen und Vorträge bei Veranstaltungen und Messen
- Die Betreuung der Risikomanager-Vorsorge im Rahmen der Aufgaben für das Haftungsdach sowie bei fondsgebundenen bzw. kapitaleffizienten Lebensversicherungen liegt ebenso in deinem Verantwortungsbereich
- Auch mehrtägige Dienstreisen zählen im Rahmen deiner Tätigkeit dazu

## Das bringst du mit

- Persönlich zeichnest du dich durch eine ausgeprägte Dienstleistungsbereitschaft und Leistungsmotivation sowie Bereitschaft zur Verantwortungsübernahme aus
- Du überzeugst mit einem sicheren Auftreten in Verbindung mit Überzeugungskraft und Durchsetzungskraft
- Fachlich bringst du eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum\*zur Bankkaufmann\*frau und/oder Finanzanlagenvermittler\*in, Weiterbildung zum\*zur Fachwirt\*in oder vergleichbare bankspezifische Qualifikation oder ein Studium mit
- Durch mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb eines Finanzdienstleistungsunternehmens, z.B. als Sales Manager im Bereich Investmentfonds, verfügst du über sehr gute Produkt- und Marktkenntnisse des Investmentgeschäfts
- Zudem besitzt du ausgeprägte Kenntnisse und Erfahrungen bei Beratungszielen und -methoden in der Geld- und Vermögensanlage, ebenso wie Kenntnisse von Kundenbedürfnissen in unterschiedlichen Lebensphasen, z.B. Ruhestandsplanung
- Standortunabhängigkeit und eine hohe Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebietes (Großraum Berlin und Leipzig), vereinzelt auch bundeweit, runden dein Profil ab

## Das bieten wir dir

- BarmeniaGothaer-Mindset leben – Verantwortung befähigt, Konsequenz stärkt, Kompetenz entscheidet, gemeinsam gewinnt und Zukunft begeistert

- Flexibel arbeiten – 60% mobiles Arbeiten, flexible Arbeitszeit innerhalb einer 38-Stunden-Woche und 30 Urlaubstage
- Familiäre Unterstützungsmodelle – KiTa-Kooperation, Ferienprogramme und weitere Angebote
- Auszeit nehmen – bis zu sechs Monate ins Sabbatical
- Quer durch's Land – für dich gibt es das Deutschland-Ticket für 23 Euro im Monat
- Individuell (weiter)entwickeln – Vielseitiges Qualifizierungsangebot mit Seminaren, Programmen, Netzwerkformaten, Sprachkursen in Deutsch und Englisch, Training on the job oder E-Learnings
- Gut versorgt – (Online-)Sport- und Präventionsangebote, mehrfach ausgezeichnetes Gesundheitsmanagement, Employee Assistance Programm, Rabatte auf Versicherungsprodukte und Einkaufsvergünstigungen (z. B. Nachlässe über Corporate Benefits in Onlineshops)
- Für die Zukunft sorgen – Unsere eigene betriebliche Altersversorgung (bAV) ab dem ersten Arbeitstag
- Nachhaltiger arbeiten und leben – Aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten im Nachhaltigkeitsmanagement sowie Bike-Leasing
- Alle weiteren Benefits findest du hier: <https://karriere.gothaer.de/echt-gothaer/benefits/>

Jetzt bewerben

## Kontakt

Theresa Bechmann

[theresa.bechmann@gothaer.de](mailto:theresa.bechmann@gothaer.de)

Mach dir deinen eigenen Eindruck auf [www.gothaer.de/karriere](http://www.gothaer.de/karriere)